



INNOVATEC

**PRESENTAZIONE DATI PRELIMINARI
1° SEMESTRE 2024
e
SCENARI FUTURI DEL GRUPPO**

INNOVATEC GROUP

6 Agosto 2024



INNOVATEC GROUP

PRESENTAZIONE DATI PRELIMINARI 1° SEMESTRE 2024 e SCENARI FUTURI DEL GRUPPO

INNOVATEC GROUP

I Risultati del 1° Semestre 2024

01 I RISULTATI PRELIMINARI DEL 1° SEMESTRE '24

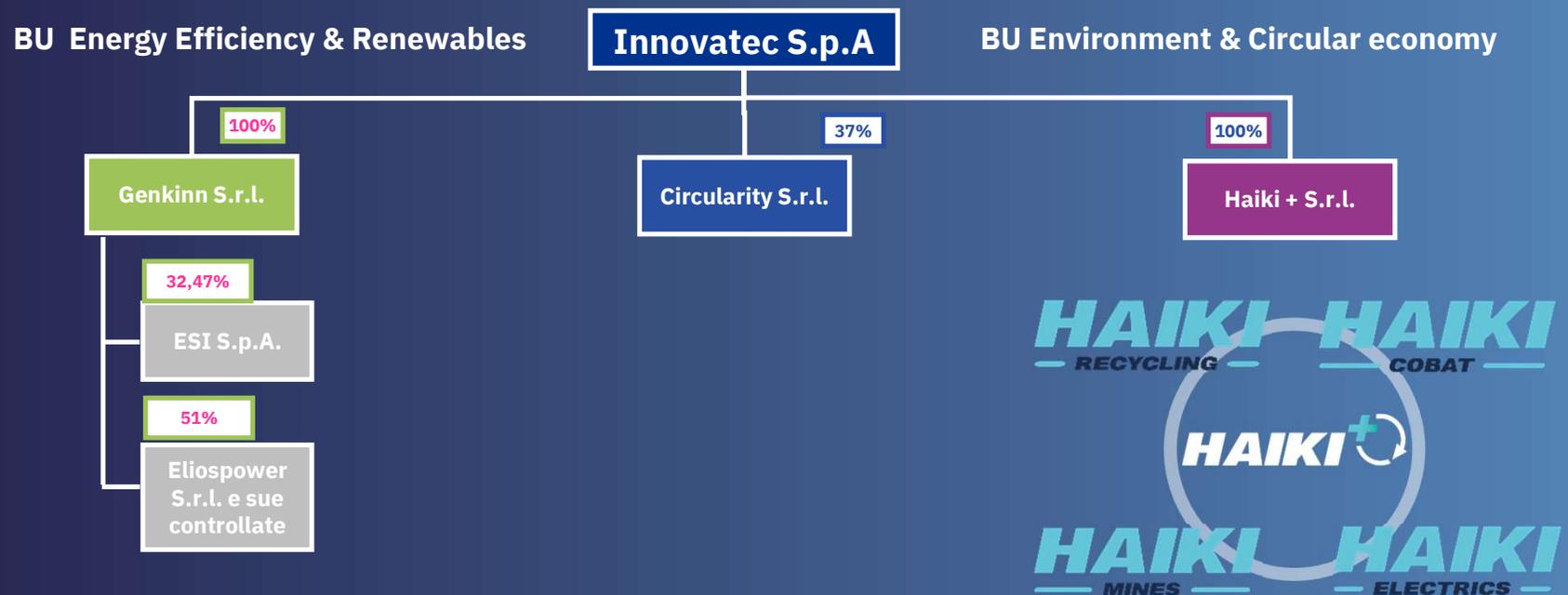
02 L'OPERAZIONE DI SCISSIONE

03 DRIVER STRATEGICI FUTURI DELLE DUE BUSINESS UNIT

INNOVATEC: UN MODELLO OPERATIVO FORMATO DA 2 BUSINESS UNIT



Innovatec S.p.A., quotata al mercato EGM è una holding di partecipazioni attiva nel settore Clean Tech tramite due distinte business unit:



HIGHLIGHTS DEL 1° SEMESTRE 2024



RICAVI: €112M

+16%

EBITDA a €15,4m

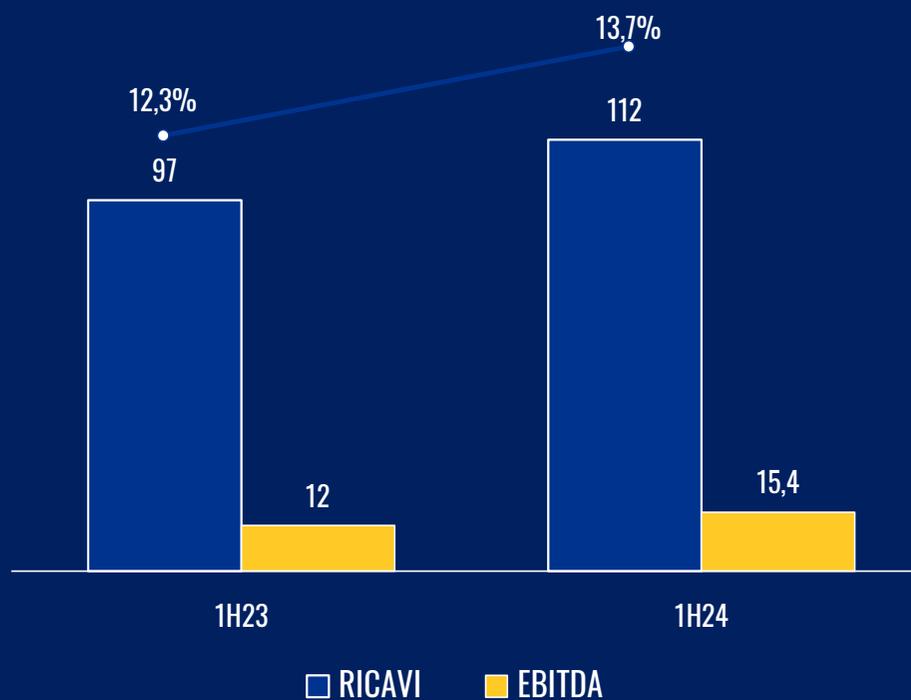
+29%

EBITDA margin

1H24:14%

(1H23: 12%)

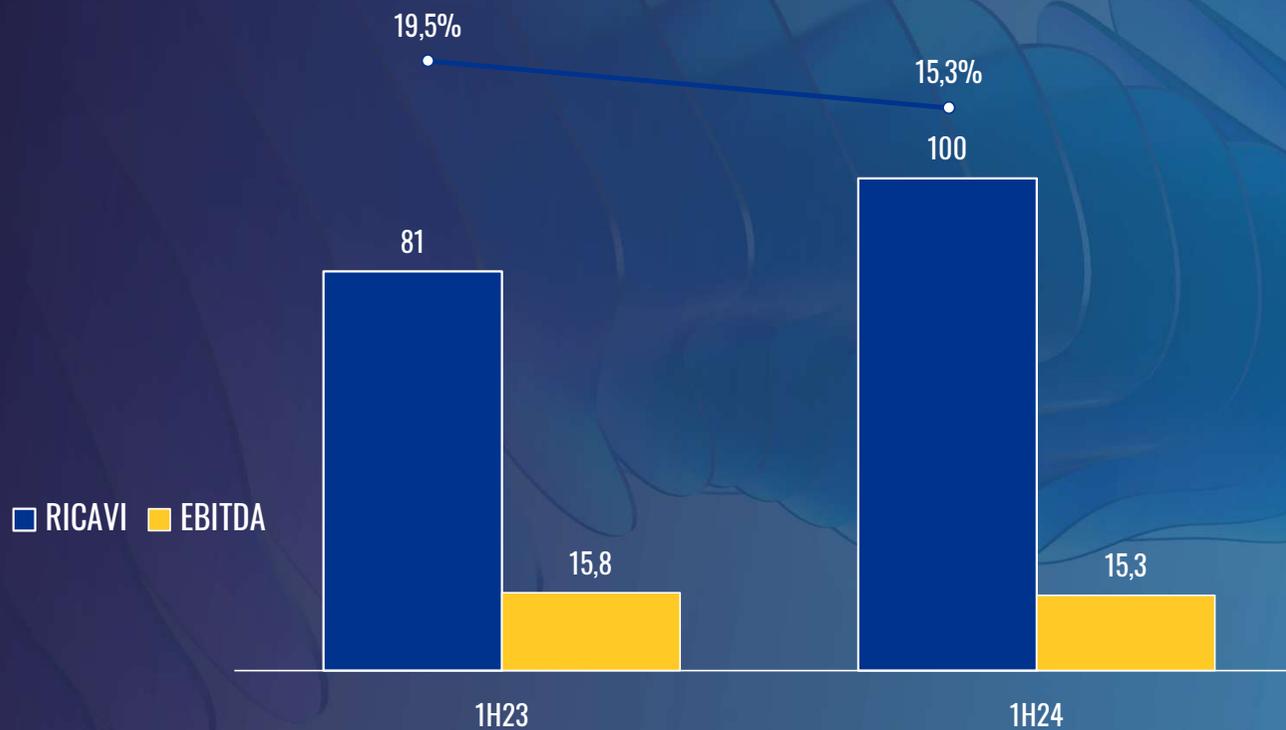
RICAVI & EBITDA
(€M & % on Revenues)



I RISULTATI DELLA BU AMBIENTE & ECONOMIA CIRCOLARE



REVENUES & EBITDA (€M & % on Revenues)



RICAVI: € 100M (+€19M)

DOUBLE DIGIT GROWTH

+23% vs 1H23

- Aumento dell'attività di recupero materia
- Minori volumi e prezzi di smaltimento in discarica

EBITDA : € 15,3M

IN LINEA CON 1H23

- Il previsto rallentamento dell'attività di smaltimento a favore dell'attività di riciclo, ancora in fase di consolidamento, comporta una temporanea riduzione di marginalità

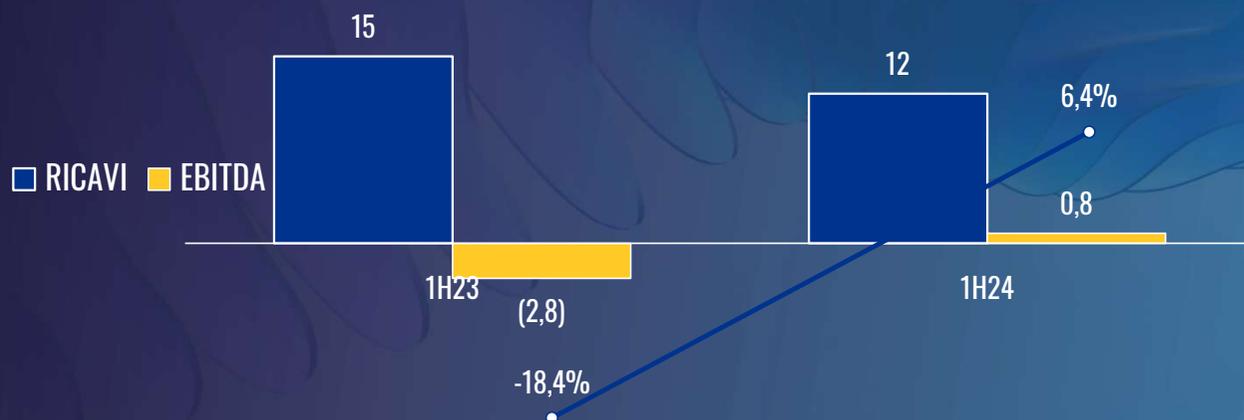
I RISULTATI DELLA BU EFFICIENZA ENERGETICA E RINNOVABILI



RICAVI: € 12M (-28%)

- Stop all'ecobonus
- Effetto del contesto normativo e delle incertezze regolatorie

REVENUES & EBITDA (€M & % on Revenues)



**RITORNO IN POSITIVO
DELL'EBITDA: €0,8M
(1H23: €-2,8M)**

BUSINESS IN THE PIPELINE

ESI BACKLOG: €M

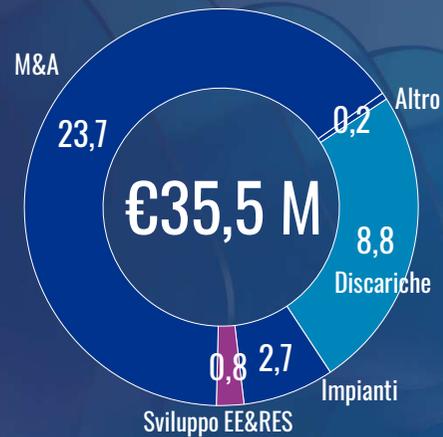
PIPELINE FTV DI 340MWp

- 20MWp autorizzati ed avviati cantieri
- Altri 27MWp in autorizzazione con avvio ulteriori cantieri nell'ultimo trimestre '24

1HALF 2024: CAPEX, M&A, HUMAN RESOURCES



CAPEX, M&A e Personale (1H24)

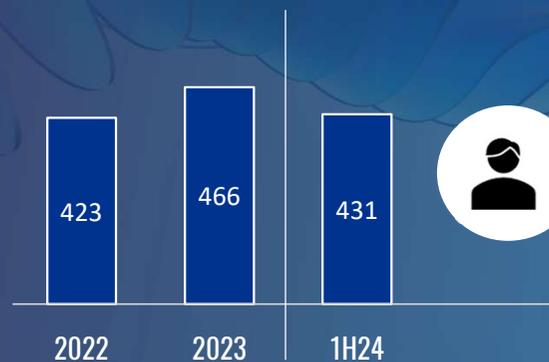


CAPEX: €12,5M

- per ampliamento delle capacità volumetriche delle discariche del Gruppo
- Impianti di Haiki Recycling
 - Sviluppo FTV

M&A: €23,7M

- Ecosavona (senza esborsi di cassa)
- Igers (tessile)



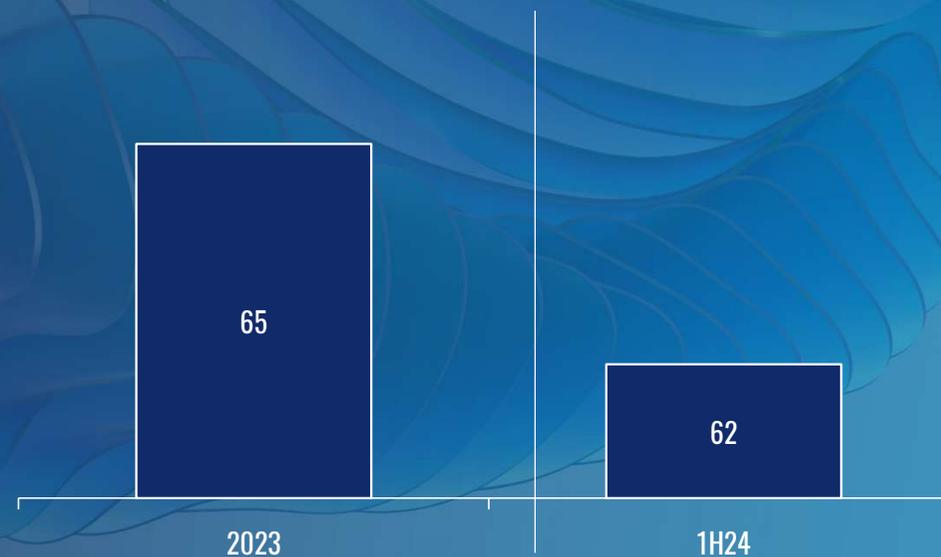
PERSONALE
in riduzione a seguito della limitata operatività nel settore EE & RES

1HALF 2024: POSIZIONE FINANZIARIA NETTA



POSIZIONE FINANZIARIA NETTA €M

PFN in riduzione a seguito dei positivi flussi di cassa generati al netto degli investimenti sostenuti nel periodo.



1HALF 2024: CIRCOLARITÀ IN AUMENTO, EFF. ENERG. IN STAND BY



➤ **ECONOMIA CIRCOLARE:**

- Prosegue il percorso di sviluppo, industriale, economico e finanziario



➤ **M&A e CAPEX:**

- continua sviluppo per linee esterne per rafforzare l'asset base
- Prosegue la realizzazione del capex plan di gruppo, finalizzato ad incrementare generazione di cassa nel tempo



➤ **RIASSETTO SOCIETARIO EC**

- Completata riorganizzazione societaria BU Circolarità



➤ **EFF. ENERGETICA:**

- Incertezze nel contesto regolatorio, tempi e modalità di attuazione norme rallentano lo sviluppo
- Stop all'ecobonus 110%



➤ **FOTOVOLTAICO**

- Avvio delle attività nel settore fotovoltaico sta richiedendo più tempo di quanto inizialmente previsto
- DM c.d. Agrivoltaico



➤ **B2B**

- Alta competitività nel b2b e assenza di brand premium price
- Sinergie di cross selling tra le bu inferiori alle aspettative

INNOVATEC GROUP

PRESENTAZIONE DATI PRELIMINARI 1° SEMESTRE 2024 e SCENARI FUTURI DEL GRUPPO

01 INNOVATEC TODAY I NUMERI DEL 1H24

02 L'OPERAZIONE DI SCISSIONE

03 DRIVER STRATEGICI FUTURI DELLE DUE BUSINESS UNIT

INNOVATEC GROUP

L'Operazione di Scissione

INNOVATEC AD UN TURNING POINT



IL GRUPPO INNOVATEC È DI FRONTE AD UNA **PROFONDA TRASFORMAZIONE DELL'INDUSTRY**

AMBIENTE & ECONOMIA CIRCOLARE ed **EFFICIENZA ENERGETICA E RINNOVABILI**: due business differenti

- Struttura economica
- Accesso al credito
- Tendenza alla commoditizzazione EE/Rinnovabili
- Reti commerciali / tecniche – competenza
- Clienti / end users
- Riconoscibilità e valore per investitori ed istituzioni finanziarie



PROGETTO DI SCISSIONE

INNOVATEC STOCK PERFORMANCE AL PASSO

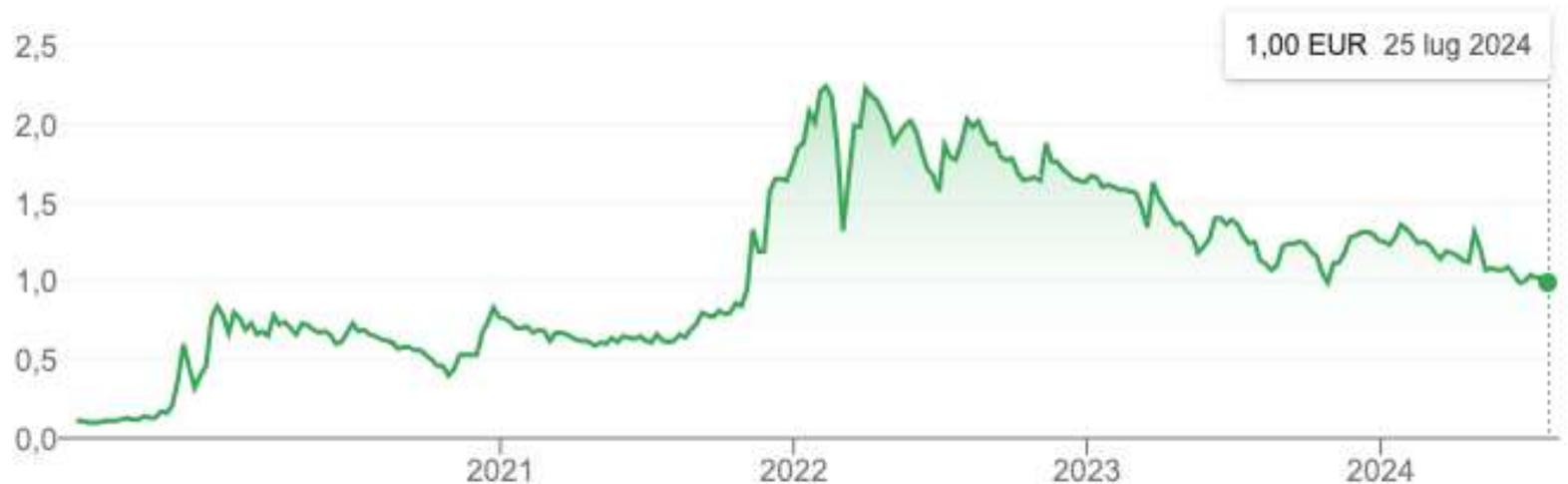
€1,00 ad azione

(Mkt cap €97M)



➤ Motivi del calo:

- **Discontinuità della BU EE&RES**
- **Non comprensione dei due business integrati** con difficoltà di valutazione nel loro insieme
- **Incertezze regolatorie** della BU EE che hanno minato i risultati e le aspettative della BU trascinando la BU Ambiente e Circolarità le aspettative di risultato del Gruppo nel complesso
- **Mancata delivery della BU EE post ecobonus** e non chiaro indirizzo strategico della BU EE **vs drivers chiari della BU Ambiente e Circolarità**



HIGHLIGHTS DELL'OPERAZIONE DI SCISSIONE



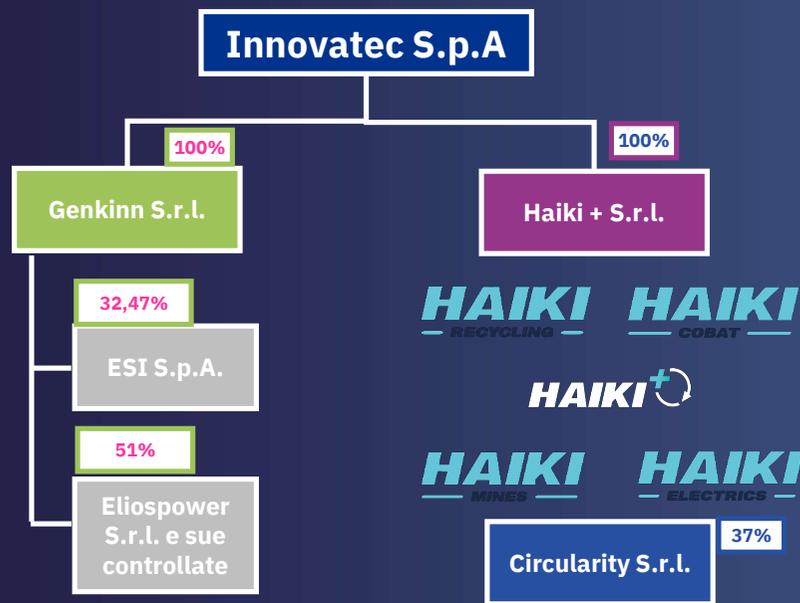
ha come obiettivo, anche sul piano societario la separazione della gestione:

- ✓ delle attività e passività facenti capo alla BU Ambiente e Circolarità, che saranno integrate in Haiki+ per effetto della scissione,
e
- ✓ delle attività e passività facenti capo alla BU Efficienza Energetica, che saranno invece mantenute nella titolarità della Innovatec

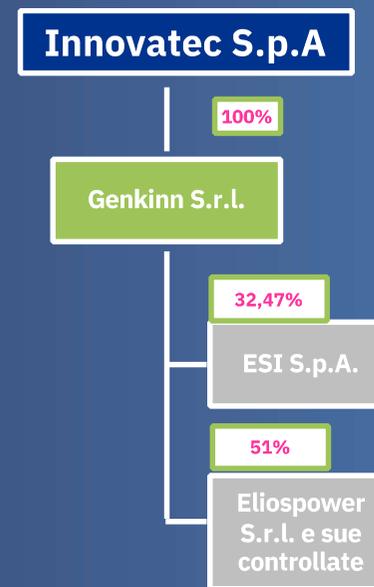
INNOVATEC: L'OPERAZIONE DI SCISSIONE



Innovatec S.p.A. e Haiki+ S.p.A a fine percorso (i.e. inizio gennaio 2025) saranno quotate separatamente all'Euronext Growth Milan



EE & Rinnovabili



Ambiente & Circolarità





VALENZA INDUSTRIALE

- Governance distinte
- Management pienamente focalizzato
- Accountability
- Massima flessibilità nell'esecuzione delle strategie (industriali, commerciali e finanziarie)
- Massima efficienza operativa
- Efficacia massimizzata nell'accesso al credito
- Semplificazione nel rapporto con gli investitori

MAGGIORI OPPORTUNITÀ



Ad esito dell'operazione, le azioni di Haiki+ saranno quotate autonomamente all'EGM.

La scissione sarà proporzionale e le azioni della beneficiaria Haiki+ verranno assegnate agli azionisti di Innovatec S.p.A. sulla base di un rapporto uno a uno: ogni azionista di Innovatec S.p.A. riceverà, pertanto, azioni della Haiki+ in numero pari di quelle possedute nella società
Scissa

La stipulazione dell'atto di scissione è subordinata

- al waiver dei Bondholders
- all'ammissione delle azioni della beneficiaria Haiki+ alla quotazione presso l'EGM

ASPETTI PATRIMONIALI DELLA SCISSIONE



Ai sensi e per gli effetti di cui agli articoli 2506-ter e 2501-quater del codice civile, la Scissione verrà deliberata sulla base delle situazioni patrimoniali delle società partecipanti al 30 giugno 2024.

Per effetto della scissione, il patrimonio netto contabile della società scissa verrà ridotto per l'importo di Euro 10.306.905, interamente a valere sulle riserve, senza alcuna riduzione del capitale sociale.

Corrispondentemente, il patrimonio netto contabile della società beneficiaria aumenterà di Euro 10.306.905, mediante imputazione del relativo ammontare in aumento del capitale sociale per nominali Euro 5.532.567,45 e in aumento delle riserve per Euro 4.774.337,55.

La Scissione avverrà ai valori contabili a cui gli elementi dell'attivo e del passivo oggetto di trasferimento in favore della Società Beneficiaria sono iscritti nella contabilità della Società Scissa.

La scissione non determinerà alcun diritto di recesso per gli azionisti.

PROSPETTI PATRIMONIALI DELLA SCISSIONE



[valori in € migliaia]	Innovatec S.p.A	Ramo conferito	Annullamento	Innovatec S.p.A
	As Is		Partecipazione	Post scissione
	30/06/2024	30/06/2024	30/06/2024	30/06/2024
Totale immobilizzazioni (B)	71.267	49.066	(5.000)	17.201
<i>di cui partecipazioni e crediti vs controllate</i>	<i>66.618</i>	<i>45.362</i>	<i>(5.000)</i>	<i>16.256</i>
Totale attivo circolante (C)	12.989	3.202		9.787
D) RATEI E RISCOINTI	80	0		80
TOTALE ATTIVO	84.335	52.268	(5.000)	27.067
Totale patrimonio netto (A)	32.029	10.307	(5.000)	16.722
<i>di cui Capitale</i>	<i>10.533</i>	<i>0</i>	<i>-</i>	<i>10.533</i>
Totale fondi per rischi e oneri e TFR (B+C)	650	0		650
Totale debiti (D)	51.656	41.961		9.695
<i>di cui finanziari (banche e obbligazioni)</i>	<i>14.726</i>	<i>14.726</i>		<i>0</i>
E) RATEI E RISCOINTI	0	0		0
TOTALE PASSIVO	84.335	52.268	(5.000)	27.067

[valori in € migliaia]	Haiki + S.r.l.	Ramo conferito	Aumento	Haiki + S.r.l.
	As Is		Capitale	Post scissione
	30/06/2024	30/06/2024	30/06/2024	30/06/2024
Totale immobilizzazioni (B)	66.692	49.066		115.759
<i>di cui partecipazioni e crediti vs controllate</i>	<i>66.641</i>	<i>45.362</i>		<i>112.003</i>
Totale attivo circolante (C)	3.034	3.202		6.236
D) RATEI E RISCOINTI	0	0		0
TOTALE ATTIVO	69.726	52.268		121.994
Totale patrimonio netto (A)	5.708	10.307		16.015
<i>di cui Capitale</i>	<i>5.000</i>	<i>0</i>	<i>5.533</i>	<i>10.533</i>
Totale fondi per rischi e oneri e TFR (B+C)	12	0		12
Totale debiti (D)	64.006	41.961		105.967
<i>di cui finanziari (banche e obbligazioni)</i>	<i>8.791</i>	<i>14.726</i>		<i>23.517</i>
E) RATEI E RISCOINTI	0	0		0
TOTALE PASSIVO	69.726	52.268		121.994

GOVERNANCE e WARRANT



GOVERNANCE

Ad esito della Scissione, verrà assicurata una governance distinta a livello di Consiglio di Amministrazione e di Collegio Sindacale della società scissa e della beneficiaria. Inoltre, saranno previste autonome strutture decisionali a livello dirigenziale sia a livello operativo, amministrativo, finanziario e di controllo.

WARRANT

Inoltre, per effetto della scissione, ai titolari dei warrant denominati "Warrant Innovatec 2023-2026" verranno assegnati gratuitamente warrant della società beneficiaria, in ragione di un warrant della società beneficiaria per ogni warrant della società scissa posseduto, da ammettersi alle negoziazioni su Euronext Growth Milan contestualmente all'efficacia della scissione, e incorporanti il diritto di sottoscrivere, n. 1 nuova azione della società beneficiaria ogni n. 1 warrant detenuto. In caso di approvazione da parte dell'Assemblea degli Azionisti, il Consiglio di Amministrazione avrà mandato per determinare i valori degli aumenti di capitale e dei prezzi di sottoscrizione dei Warrant sulla base di criteri di suddivisione al fine di garantire la salvaguardia degli interessi dei titolari dei Warrant.

TEMPISTICHE



Il calendario dell'operazione prevede che:

- ✓ le assemblee di Haiki+ e di Innovatec chiamate ad approvare la Scissione si tengano nel mese di settembre 2024
- ✓ **I Piani di Sviluppo 2025-2027 delle due business unit singolarmente gestite saranno oggetto di presentazione al mercato ad inizio del mese di ottobre 2024**
- ✓ il processo volto all'ammissione a Quotazione delle azioni di Haiki+ si svolga nel trimestre settembre-dicembre 2024, in parallelo al decorso dei termini di legge previsti per l'opposizione dei creditori alla Scissione,
- ✓ l'approvazione della trasformazione di Haiki+ da società a responsabilità limitata a società per azioni e stipula dell'atto di Scissione avvengano nel mese di dicembre 2024
- ✓ **le negoziazioni delle azioni di Haiki+ vengano avviate nei primi giorni utili di gennaio 2025.**

INNOVATEC GROUP

PRESENTAZIONE DATI PRELIMINARI 1° SEMESTRE 2024 e SCENARI FUTURI DEL GRUPPO

01 INNOVATEC TODAY: I NUMERI DEL 1H24

02 IL PROGETTO FENICE

03 DRIVER STRATEGICI FUTURI DELLE DUE BUSINESS UNIT

INNOVATEC GROUP

I Driver strategici futuri delle due business unit

DRIVER STRATEGICI DELLA BUSINESS UNIT EFF. ENERG & RINNOVABILI



CHI SIAMO

GENKINN in giapponese significa "energia, vitalità".

Con questo significato vogliamo affrontare in modo dinamico e flessibile le azioni volte alla produzione e all'uso efficiente dell'energia nelle sue varie declinazioni in un contesto normativo e tecnologico in rapida e significativa evoluzione

Con competenza progettuale e specializzazione in alcuni verticali in grado di rispondere alla domanda dei nostri clienti e flessibilità nel cogliere le opportunità derivanti dalle politiche energetiche nazionali ed europee



ELIOS POWER gestisce una pipeline di impianti fotovoltaici di grande taglia e progetti di efficientamento energetico BTB

Traduciamo in pratica i principi dell'efficienza energetica e la produzione da fonti rinnovabili



ESI è una società quotata in borsa vocata ad attività di EPC per la realizzazione di grossi impianti fotovoltaici a favore di multi utility e soggetti finanziari.

ESI ha in portafoglio una pipeline di oltre 50 MWH



INNOVATEC ENGINEERING sviluppa soluzioni energetiche sia in fase di progettazione sia in fase di gestione dei cantieri. La società di ingegneria rappresenta un centro di competenze e un efficace strumento per la gestione diretta dei nostri progetti



FRISBI è il partner ideale per le Imprese e gli Enti che vogliono utilizzare energia da fonte rinnovabile. Rappresenta l'elemento di congiunzione per progetti di consumo a distanza non che il partner per la gestione delle attività delle comunità energetiche



IL NOSTRO FUTURO

il gruppo **INNOVATEC / GENKINN** nel prossimo triennio ha l'obiettivo di stabilizzare la propria posizione nel mercato, andando a rafforzare competenze e a qualificare il proprio network di professionisti e fornitori, potendo contare sulla capacità di offrire offerte integrate dalla progettazione, alla costruzione sino alla rendicontazione dei risultati

- **VALORIZZARE LA PIPELINE MEDIANTE UN APPROCCIO SCALARE**
- **SVINCOLARSI DAI MECCANISMI INCENTIVANTI CON ASSETS PROPRIETARI PER CONTINUITÀ DI BUSINESS IN TERMINI DI RICAVI E MARGINALITÀ**
- **INTEGRAZIONE SOLUZIONE ENERGETICHE E GESTIONE**
- **SVILUPPO EXPERTISE SULL'EPC TRAMITE ESI, SINERGIE E MANTENIMENTO COSTANTE BACKLOG CONTRATTI**

I DRIVER STRATEGICI

INCREMENTO ATTIVITA'

Il piano del gruppo Genkinn prevede un incremento di attività progettuale, di impianti deliverati nonché di energia gestita attraverso una rete commerciale professionalizzata e rafforzata

INTERNALIZZAZIONE COMPETENZE

La seconda dimensione strategica è il rafforzamento delle competenze tecniche in modo di essere in grado di gestire direttamente i propri impianti e rafforzare la ricerca tecnologica

INTEGRAZIONE SOLUZIONE ENERGETICHE E GESTIONE

Le competenze del gruppo permettono di offrire soluzioni integrate sia dal punto di vista tecnico sia nella gestione del vettore energetico

FLESSIBILITA' E RAPIDITA' NELLA MESSA A TERRA

Le esperienze e le competenze tecniche e gestionali dei propri operatori rappresentano in fattore di flessibilità e rapidità del Gruppo capace di far fronte alle nuove esigenze di mercato ed ai nuovi contesti normativi



IL NOSTRO PIANO



A seguito del lancio del nuovo progetto e dei recenti stop and go regolatori, il management del gruppo è al lavoro per rivedere il proprio piano industriale il quale, basandosi sui driver strategici già esposti, delinea il percorso per raggiungere la nuova dimensione del gruppo

**PRESENTAZIONE NUOVO PIANO
2025-2027 PREVISTO AD INIZIO
OTTOBRE 2024**

LA NUOVA TRAIETTORIA

AMBIZIONE DI FATTURATO A 100M€

Il piano in fase di costruzione prevederà una crescita del fatturato unicamente per linee interne, con ambizione di raggiungere i 100M€ a fine piano, realizzando anche impianti per conto proprio

RAFFORZAMENTO DELLE COMPETENZE

Il piano prevede un rafforzamento delle competenze sia con adeguati percorsi di formazione sia mediante l'inserimento di nuove figure tecniche nell'arco del triennio

DIFESA DEI MARGINI

Rappresentazione di progetti integrati con l'offerta della successiva gestione dei vettori energetici costituiscono uno strumento per la fidelizzazione della clientela e la difesa dei margini in un settore caratterizzato da elevata concorrenzialità

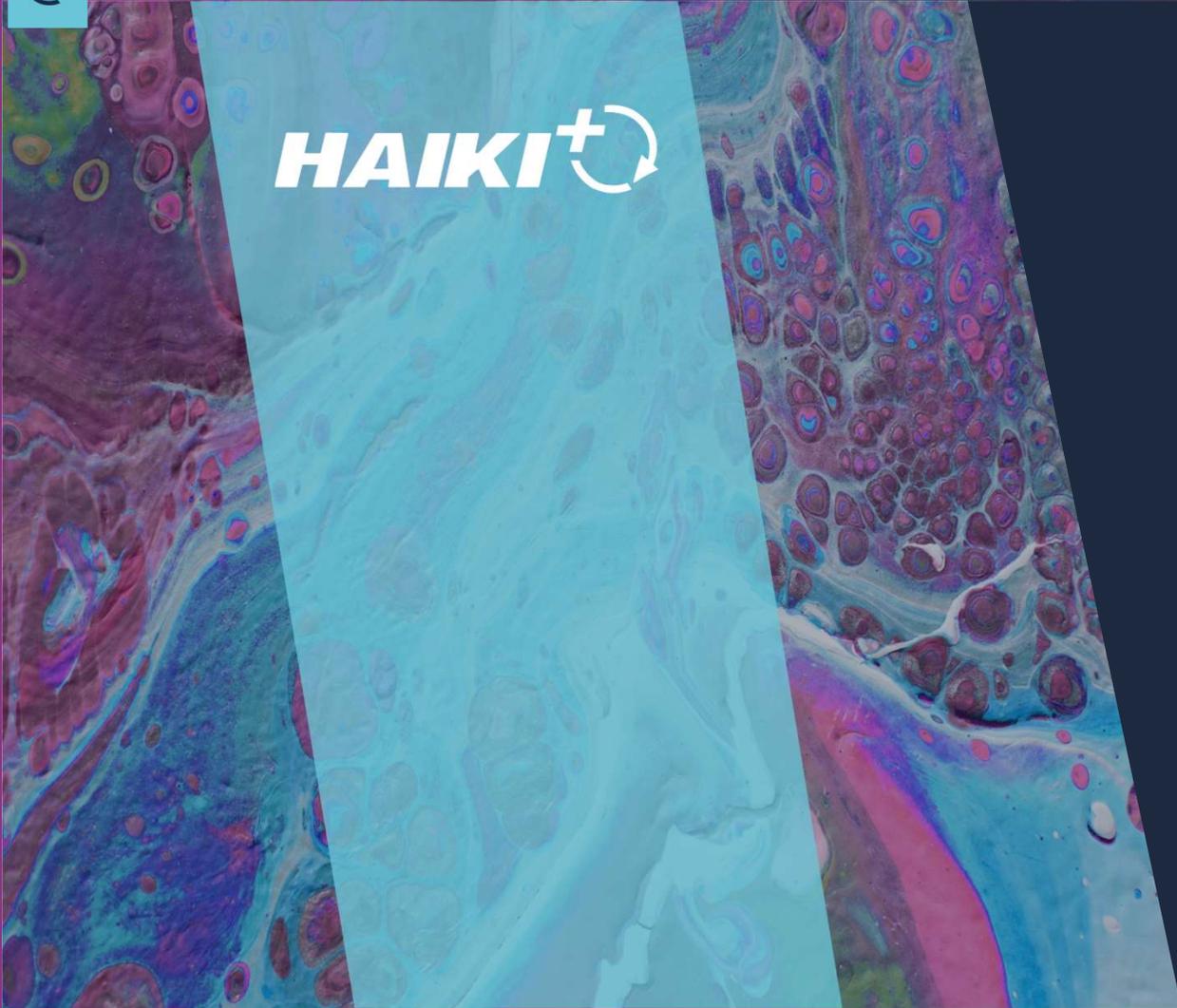
ATTIVITÀ DI ASSET MANAGEMENT

Nel triennio la realizzazione di impianti propri porterà all'avvio di attività di asset management con la relativa stabilizzazione dei ricavi



DRIVER STRATEGICI DELLA BU AMBIENTE & CIRCOLARITÀ

25



HAIKI+

CHI SIAMO

Haiki in giapponese significa “scarto, ferraglia”. Rifiuto che Haiki+ valorizza attraverso servizi altamente qualificati di raccolta, trasporto e recupero di materia.

Con il segno + vogliamo andare oltre il semplice smaltimento di rifiuti, trasformando la materia di scarto in risorsa di valore. **Haiki+** è un ecosistema di aziende che coniuga l’innovazione e la sostenibilità dell’economia circolare con un passato di competenze e professionalità maturate in più di venti anni di attività.

Con impianti specializzati e strategicamente dislocati su tutto il territorio italiano, forniamo, a seconda delle necessità dei nostri clienti, una vasta gamma di servizi ambientali innovativi e integrati.

LA MISSION DI HAIKI+

Trasformiamo i rifiuti in opportunità, l’onere dello smaltimento in valore e il mondo in cui viviamo da “rotondo” a “circolare”.



2020



2024

LA NOSTRA EVOLUZIONE

-  Haiki Electrics
-  Haiki Recycling
-  Haiki Mines
-  Sede Centrale Haiki
-  Altri impianti





LA NOSTRA IMPRONTA

-  **Haiki Electrics**
-  **Haiki Recycling**
-  **Haiki Mines**
-  **Sede Centrale Haiki**
-  **Altri impianti**



San Severino Marche

Roma
Sede centrale Haiki
Cobat

Pollutri
Riciclo batterie
Li-Ion



IL NOSTRO GRUPPO



ECOSAVONA ^[1]

Circularity ^[1]

[1] Le partecipazioni di Ecosavona S.r.l. e Circularity S.r.l. sono attualmente detenute - in maniera indiretta e diretta rispettivamente - da Innovatec S.p.A. e, nell'ambito dell'operazione di scissione, verranno incluse nel patrimonio oggetto di trasferimento alla beneficiaria Haiki+, di conseguenza vengono rappresentate all'interno del gruppo societario controllato da Haiki+, situazione che verrà a sostanziarsi solo ad esito della scissione

[2] Tutte le quantità sono annuali, e si riferiscono al perimetro societario antecedente al trasferimento di Ecosavona S.r.l.



IL NOSTRO FUTURO

IL NUOVO GRUPPO HAIKI

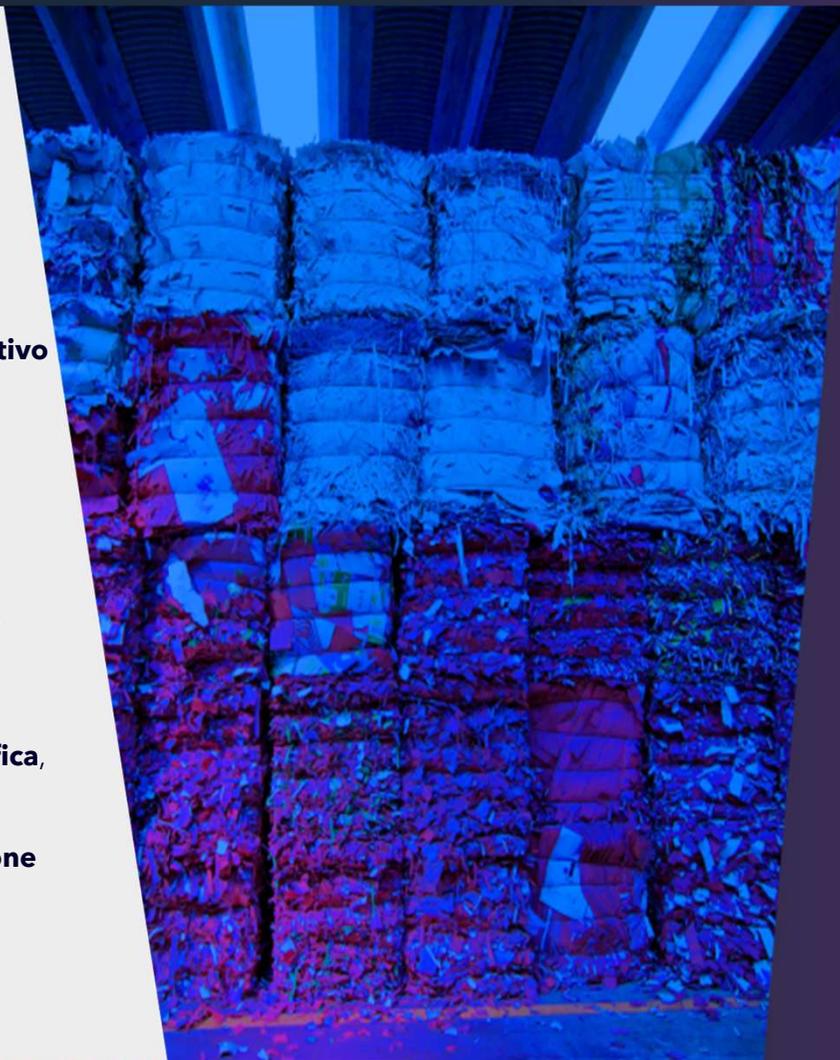
✓ completato il **riassetto organizzativo**

nel prossimo triennio gli obiettivi strategici saranno rivolti a:

- stabilizzazione della **propria posizione nel mercato**,
- ampliamento **del portafoglio di servizi ed impianti**,
- diventare **leader** in talune **nicchie specifiche**.

Il nuovo Gruppo Haiki avrà:

- una **più ampia presenza geografica**,
- una **più completa offerta impiantistica**,
- maggiore vocazione all'**innovazione tecnologica**.



I DRIVER STRATEGICI



INCREMENTO VOLUMI GESTITI

Aumento delle **tonnellate gestite**, attraverso un significativo **sforzo commerciale**, a livello nazionale.



INCREMENTO VOLUMI INTERNALIZZATI

Aumento della percentuale di rifiuti lavorati internamente tramite **investimenti mirati** in upgrade degli impianti esistenti e realizzazione di **nuovi impianti innovativi**.



INDUSTRIALIZZAZIONE SISTEMA COBAT

Il motore del gruppo è rappresentato dalla **piattaforma** di Haiki Cobat, che nel nuovo disegno strategico diventa il cuore di un **sistema industriale** volto al recupero di materia.



LEADERSHIP IN FILIERE STRATEGICHE

Haiki ha ben chiari i settori nei quali ambisce a diventare il **campione nazionale** ed investirà per acquisire tale posizione.



PERPETUAZIONE DEL BUSINESS MODEL

Tramite implementazione di **principi di circolarità** al settore delle discariche, Haiki punta a cambiare il paradigma dello smaltimento finale.



IL NOSTRO PIANO

LA NUOVA AMBIZIONE DI HAIKI

Il management del gruppo Haiki è al lavoro per rivedere il proprio **piano industriale** il quale, basandosi sui driver strategici già esposti, delinea il percorso per raggiungere la **nuova dimensione del gruppo**, definendo chiaramente quale posizionamento sul mercato il gruppo vuole acquisire.

LA SOSTENIBILITÀ AL CENTRO DEL NOSTRO PIANO



LA TRAIETTORIA DI PIANO

CRESCITA SOSTENUTA DEL FATTURATO

Il piano in fase di costruzione prevederà una **robusta crescita del fatturato**, sia per linee interne, che per linee esterne



CONSEQUENTE MARGINALITÀ

una delle principali sfide del nuovo piano sarà **confermare le marginalità**, pur riconvertendo la propria struttura dei ricavi verso un maggior peso di **selezione e riciclo**



50M€+ INVESTIMENTI STRATEGICI

Per diventare leader di settore saranno necessari ingenti investimenti in **nuova tecnologia**, in **revamping** degli impianti esistenti e in **estensione della vita utile** degli asset strategici



15M€ ACQUISIZIONI MIRATE

Per accelerare il proprio percorso di crescita, Haiki ha già identificato alcune **acquisizioni mirate** per ottenere rapidamente una posizione di spicco in taluni settori strategici



PFN

Il piano in costruzione partirà dall'assunto del mantenimento di un **fisiologico livello di indebitamento**.





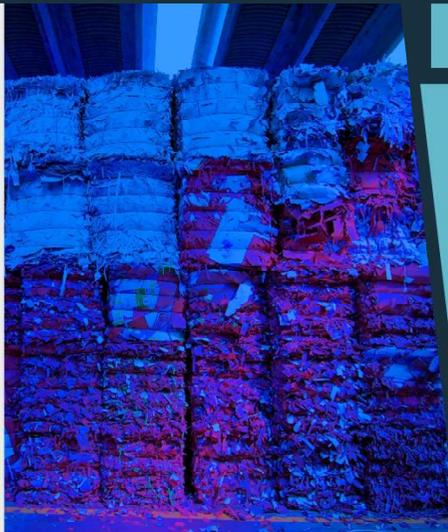
HAIKI

— RECYCLING —

DA SELEZIONE A RICICLO

Haiki Recycling nasce come operatore di lavorazione e selezione del rifiuto industriale indifferenziato (tipicamente imballaggi), con una forte connotazione territoriale

Durante l'orizzonte di piano, la società porterà a regime alcuni impianti - autorizzati ed in fase di autorizzazione - dedicati al **riciclo** di talune categorie di rifiuti, nel contempo incrementando la propria capacità di trattamento



TODAY



GESTIONE E VALORIZZAZIONE DEI RIFIUTI



7 IMPIANTI SPECIALIZZATI



COPERTURA NAZIONALE



<50% materiale avviato a recupero

TOMORROW



GESTIONE, VALORIZZAZIONE E RICICLO DEI RIFIUTI



10+ IMPIANTI SPECIALIZZATI



COPERTURA NAZIONALE



>70% materiale avviato a recupero

HAIKI

— MINES —

APPLICARE LA CIRCOLARITÀ

Haiki Mines si propone di applicare i principi dell'economia circolare al settore dello smaltimento finale dei rifiuti.

Gli obiettivi di piano per quest'area saranno di implementare il primo progetto di **landfill mining** in Europa ed estendere la **vita utile** dei propri asset strategici.



SMALTIMENTO



4 SITI DI SMALTIMENTO ^[1]



vita residua limitata



SMALTIMENTO E LANDFILL MINING



4 SITI DI SMALTIMENTO



vita residua rinnovabile

[1] includendo anche il sito del Boscaccio, di proprietà di Ecosavona



HAIKI ELECTRICS

LAVORARE SULLE NICCHIE

Il settore nel quale opera **Haiki Electrics**, sta attraversando un momento di grande transizione tecnologica.

Gli obiettivi di piano vedono: (a) la saturazione degli attuali impianti, (b) l'implementazione di **linee innovative** dedicate all'estrazione di materie critiche dai RAEE (c.d. **urban mining**), (c) la **leadership** nel riciclo dei pannelli fotovoltaici e (d) l'incremento della copertura territoriale



TODAY



RACCOLTA, TRATTAMENTO E VALORIZZAZIONE



3 IMPIANTI SPECIALIZZATI



CATEGORIE RAEE R1, R2, R3, R4 e R5

TOMORROW



RACCOLTA, TRATTAMENTO, VALORIZZAZIONE E RECUPERO **MATERIE CRITICHE**



3+ IMPIANTI SPECIALIZZATI



CATEGORIE RAEE R1, R2, R3, R4 e R5 + **COMPONENTI e PANNELLI**

HAIKI COBAT

SISTEMA INDUSTRIALE

Da sempre **Haiki Cobat** ha svolto il proprio ruolo quale piattaforma di intermediazione finalizzata alla gestione trasparente, efficiente e sostenibile del fine vita dei prodotti.

Nel nuovo disegno strategico, Haiki Cobat diventa il **cuore industriale** del gruppo, affiancando alla storica leadership di mercato anche una capacità di trattamento nei settori nei quali risulta maggiormente esposta



GESTIONE PRODOTTI A FINE VITA, CONSULENZA E FORMAZIONE



+70 AZIENDE E 24 IMPIANTI CONSORZIATI



+140.000 TON INTERMEDIATE



GESTIONE PRODOTTI A FINE VITA, **RICICLO**, CONSULENZA E FORMAZIONE



+70 AZIENDE E 24 IMPIANTI CONSORZIATI
3 IMPIANTI DI RICICLO



+140.000 TON INTERMEDIATE
40.000 TON TRATTATE